



Lokale Marketing Specialist gezocht! (Noord Nederland)

Geloof jij in de kracht van lokaal onderscheid? Wil jij supermarktondernemers adviseren lokaal het verschil te maken met gave concepten en lokale acties? Weet jij alles van de supermarktbranche en werk jij graag in een team met gedreven Retail talenten? Dan pas jij waarschijnlijk perfect in ons team!

Over InMarkt

Binnen InMarkt maken wij ons sterk voor lokaal onderscheidende retail marketing. Wij ontwikkelen continu vernieuwende activiteiten, die het onze klanten mogelijk maken zich lokaal te onderscheiden: van unieke loyaliteitscampagnes voor op de supermarktvloer, tot de ontwikkeling van marketing activiteiten, zoals productintroducties en merk-activaties. Daarbij binden wij exclusieve merken aan onze organisatie en werken samen met lokale en landelijke partners in diverse sectoren, zoals de vrijetijdsector.

Binnen InMarkt werken we met een team van gedreven professionals waarbij ieder de pet op heeft van de klant. Onze visie is om klanten totaal te ontzorgen: alles wordt van A tot Z door InMarkters geregeld. Onze kernwaarden staan daarbij hoog bij ons in het vaandel. Proactiviteit, Humor, Overtreffen, Flexibel aanpassend zijn en Thuisvaderschap.

Lokale Marketing Specialist zijn voor jou klanten:

Een baan binnen InMarkt is niet zo maar een baan: in een groeiend team ben *jij* verantwoordelijk voor de verkoop van onze concepten en marketing activiteiten in jouw rayon. Jij bent dagelijks onderweg naar de franchise ondernemers van de grootste supermarktformules in Nederland. InMarkt werkt per formule samen met ondernemers die lokaal het verschil willen maken en jij helpt hen daarbij.

In jouw rayon ben jij verantwoordelijk voor de omzet en het aangaan en onderhouden van relaties met klanten en prospects. Jij neemt de initiatieven om jouw rayon en marktgebied op de juiste manier te bedienen. Natuurlijk met de volledige en professionele ondersteuning van collega's en partners van de organisatie. Je zorgt dat je over de juiste informatie en kennis beschikt over jouw rayon en gaat met ondernemers in gesprek over kansen en mogelijkheden die je hen te bieden hebt.

Je bent een strategisch gesprekspartner voor de supermarkt ondernemers in jouw gebied. Met hen ga je de diepte in. Naar aanleiding van het gesprek bied je bijpassende concepten en marketing activiteiten aan, die naadloos aansluiten op de wensen en behoefte van de supermarkt.

Hiermee zorg jij ervoor dat de supermarkt zich kan onderscheiden ten opzichte van zijn concurrent in het marktgebied.

Wat wij van je vragen?

- HBO werk en/of denkniveau en enkele jaren werkervaring in een sales functie binnen de retail branche en/of bij een A-merk fabrikant;
- Je bent woonachtig in Noord-Nederland;
- Je weet alles van de supermarktbranche en wordt er blij van een deal te sluiten;
- Je bent resultaatgericht, ondernemend, zelfstandig en hebt een sterk empathisch vermogen;
- Je bent 40 uur beschikbaar per week en hebt geen 9 tot 5 mentaliteit;

Wat wij bieden

Wij bieden een goed marktconform salaris, auto van de zaak, surface, iphone, 25 vakantiedagen + extra loyaliteitsdagen, vele ontwikkelmogelijkheden binnen onze groeiende organisatie, een goede pensioenverzekering én een super leuk team met collega's die samen met jou voor het beste resultaat gaan!

Interesse?

Stuur jouw persoonlijke reactie en CV naar leukenieuwebaan@inmarkt.com. Heb je vragen? Bel ons gerust op telefoonnummer 013-5432462 en vraag naar Marten.